

## Inside Sales Representative (Werkstudent) m/w/d

### Beschreibung

Du bist ein offener und kommunikativer Mensch und hast Freude daran, mit regionalen Entscheidern in Kontakt zu treten? Dir fällt es leicht andere Menschen abzuholen und zu überzeugen? Du willst neben deinem Studium praktische Erfahrung sammeln?

Dann bist du bei uns genau richtig! Als erster Ansprechpartner repräsentierst du handeln.de bei potentiellen Kunden und berätst diese zu unseren Dienstleistungen.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Identifizierung und Akquisition von potenziellen Kunden und Geschäftspartnern
- Unterstützung des Teams bei der Organisation und Durchführung von Events
- Unterstützung des Teams bei der Entwicklung von maßgeschneiderten Lösungen für Kunden
- Marktanalyse
- Berichterstattung

### Qualifikationen / Anforderungen

- Du studierst Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik oder etwas Vergleichbares und hast mindestens noch zwei Semester im Studium vor dir
- Du willst ein stark wachsendes Unternehmen mitgestalten und dich und handeln.de voranbringen
- Du willst dich weiterentwickeln und deine Erfahrungen aus dem Studium in der Praxis vertiefen und anwenden
- Dir fällt es leicht mit Menschen in den Austausch zu treten und diese zu überzeugen
- Du hast Freude daran mit regionalen Entscheidern in Kontakt zu treten

### Arbeitgeber

Handeln.de

### Arbeitspensum

Werkstudent

### Arbeitsort

Lindengasse 36, 90419, Nürnberg,  
Bayern, Deutschland

Remote work from: Deutschland

### Veröffentlichungsdatum

Januar 1, 2024